Benoit Mahé

Executive MBA de l'Instituto de Empresa de Madrid et diplômé du Cesem-ESC Reims, Benoit Mahé est un formateur, consultant et conférencier **expert en retail coaching**.

Dès 16 ans, Benoit baigne dans le commerce en vendant des fleurs dans sa ville natale de Vannes.

Son goût du commerce s'affirme quelques années plus tard, à l'âge de **23 ans**, lorsqu'il prend la direction de **13 magasins** et **80 employés au Chili**.

A seulement **32 ans**, Benoit pilote déjà plus de **8500 magasins** de l'enseigne **Kodak Express** en Orient, en Europe et en Afrique en tant que **directeur de développement**.

Il découvre alors le **Coaching**, la **PNL** et l'**Intelligence Emotionnelle**. C'est en ajoutant ces notions aux méthodes professionnelles de **gestion de réseaux** que Benoit développe le **Retail Coaching** et en devient **le pionnier**.

Destiné à développer la **motivation** et les **performances** des vendeurs en magasin, le Retail coaching a pour but de concilier :

- Travail et plaisir
- Efficacité commerciale et épanouissement personnel
- Méthode et motivation
- Mathématiques et émotions
- Cerveau droit et cerveau gauche
- Economique et Social
- Commerces et clients
- Commerçants et collaborateurs
- Vision stratégique et gestion à vu

Palmarès de Benoit Mahé

- Auteur du livre « **Retail Coaching** » de 2011, réédité pendant le premier confinement : Management à distance et expérience employé. *Découvrez la vidéo de présentation en cliquant ici*.
- Auteur du livre « **Vendeur connecté** » lancé à Paris, Madrid et Londres. *Découvrez la vidéo de présentation en cliquant ici.*

Benoit Mahé : un conférencier impactant

Formateur et dirigeant de son entreprise **CapKellen**, **leader mondial du Retail Coaching**, Benoit Mahé transmet ces notions aux entreprises de **toutes tailles** et aux **commerces indépendants**.

Il intervient d'ailleurs régulièrement pour : **SFR**, McDonalds, Sandro, Maje, Alain Afflelou, **L'Oréal**, PepeJeans, **Hermès**, pharmaciens, **boulangers** etc …

Benoit propose différents formats : les **conférences**, les **ateliers participatifs** (jusqu'à 1000 participants), les formations /**consulting** de 3 mois et les **webinars** avec tout autant d'impact et d'énergie. Découvrez ses conférences cultes avec notamment : » **Le sourire de la boulangère**« , le « **Vendeur connecté** » et » **42P du succès en marathon et en commerce**« .

Français de culture internationale, il est également capable

d’intervenir en **3 langues** : français, espagnol et anglais.

Coach Professionnel certifié de l’ICF (International Coach Federation) et **Maître-Praticien en PNL** (Programmation Neuro Linguistique), Benoit Mahé est le conférencier idéal pour motiver et développer les performances de vos vendeurs.